

INGRESOS Y COSTOS DE PRODUCCIÓN PRIMARIA

MAYO 2021



OBSERVATORIO
de la Asociación de Cooperativas Vitivinícolas Argentinas

El presente informe tiene como objetivo analizar la evolución en los ingresos y los costos totales de producción para una finca tipo teniendo en cuenta los precios vigentes al mes de mayo¹.

El trabajo se estructura en cinco apartados, donde se analizan distintos escenarios de producción primaria y para los cuales se estudia la evolución de precios y costos asociados. Además, se estiman los precios y cantidades requeridos para alcanzar el equilibrio entre ingresos y costos.

Supuestos

Los supuestos considerados en cuanto a las características del productor son:

- ✓ Propietario de finca, dueño de tractor.
- ✓ Tamaño finca: 10 hectáreas (marco de plantación: 2,5 x 2,5, hileras por ha.: 44 x 90 mts.).
- ✓ Sistema de conducción: espaldero sin tela antigranizo.
- ✓ Riego mediante agua superficial.
- ✓ Se consideran 5 tipos de productores:
 - 1) Productor de uva tinta común con un rendimiento de 150 quintales por hectárea;
 - 2) Productor de uva blanca común con un rendimiento de 200 quintales por hectárea.
 - 3) Productor de uva malbec con un rendimiento de 120 quintales por hectárea (Zona Este-Norte)
 - 4) Productor de uva malbec con un rendimiento de 80 quintales por hectárea (Zona Valle de Uco)
 - 5) Productor de uva chardonnay con un rendimiento de 90 quintales por hectárea;
- ✓ Período considerado: 1 año (ciclo productivo junio a abril). En el mes de mayo no se realizan tareas relevantes por lo que es un mes que no se considera en el ciclo productivo.
- ✓ Se asume que el productor no sufre pérdidas de producción por contingencias climáticas.

¹ El presente informe ha sido elaborado con el asesoramiento técnico de la UEDC (Unidad Estratégica de Desarrollo Cooperativo).

- ✓ Listado de tareas del ciclo agrícola consideradas en cada mes²:
 - Enero: Riego, tratamiento fitosanitario, repaso manejo de brotes, desmalezar.
 - Febrero: Riego, rastreo, sembrar vicia, deshoje y raleo.
 - Marzo: Cosecha y acarreo, riego, preparación mecánica del riego, fertilización.
 - Abril: Tratamiento fitosanitario, riego, erradicación, bajar alambres.
 - Junio: Poda, triturar sarmientos.
 - Julio: Atadura, mantenimiento y reposición de fallas, mantenimiento de palos y alambres.
 - Agosto: Laboreo de suelo, riego, incorporar vicia, preparación mecánica del riego.
 - Septiembre: Riego.
 - Octubre: Fertilizar, desbrotar, controlar hormigas, tratamiento fitosanitario, aplicar herbicida, riego, subir alambres, desmalezar.
 - Noviembre: Tratamiento fitosanitario, fertilizar, riego, desbrotar, desbrote elegido, subir alambres, desmalezar.
 - Diciembre: Tratamiento fitosanitario, herbicida, riego, laboreo de suelo, cruzado y manejo de brotes, tratamiento contra botritis, limpieza a zapa.
- ✓ Sin contratista.
- ✓ Se asume que el productor entrega su uva a un establecimiento elaborador que se encarga de la elaboración y comercialización del producto. Por este servicio la bodega le cobra un porcentaje del vino obtenido, entregando al productor 0,60 litros por cada kilogramo de uva tinta ingresada y 0,58 por cada kilogramo de uva blanca.
- ✓ Tanto el vino tinto como el blanco derivado de uvas comunes se considera genérico. Se consideran los precios de vinos genéricos publicados por la Bolsa de Comercio de Mendoza.
- ✓ En el caso de los vinos varietales, se consideran los precios publicados por la Bolsa de Comercio de Mendoza e INV para Malbec y Chardonnay.
- ✓ El flete de cosecha se contrata.

² Las mismas pueden variar en función del escenario analizado.

- ✓ Se consideran como costos administrativos el pago de cargas patronales, impuesto inmobiliario, impuesto a los débitos y créditos bancarios y servicios (irrigación, electricidad, gestión contable e impositiva y asesoramiento técnico).
- ✓ Se supone que el productor es responsable inscripto, por ende, se incluyen en el cálculo el costo asociado a impuestos a las ganancias y IVA.
- ✓ Se supone que la explotación retribuye al propietario el equivalente al salario de bolsillo de un encargado de viña por las tareas de supervisión de la finca.

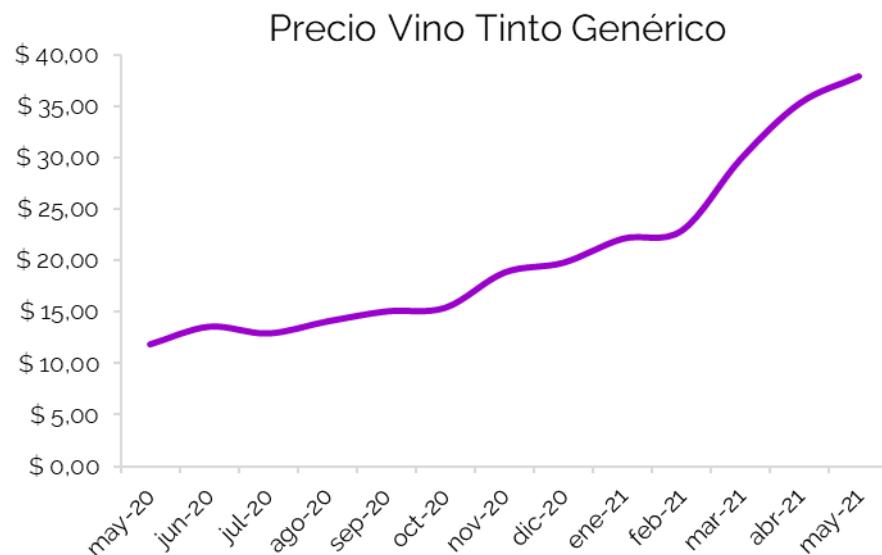
1. Vino tinto genérico

a. INGRESOS

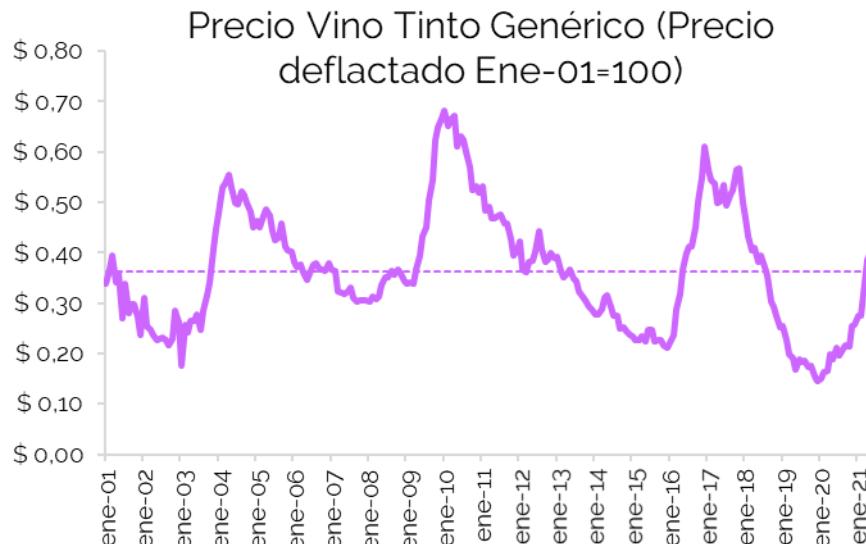
En este primer apartado se lleva a cabo un análisis de los ingresos del productor en función de los precios de vino provistos por la Bolsa de Comercio de Mendoza.

En **mayo de 2021, el precio de mercado del vino tinto genérico alcanzó los \$37,87 por litro**³. Considerando un escenario de un productor de tinto genérico, con un rendimiento de 150 quintales por hectárea y sin contingencias, se estima que el **ingreso anual asciende a \$340.867 por hectárea**, netos de IVA.

En el **último año** el vino tinto genérico ha experimentado una **recuperación en su precio**, pasando de \$11,91 por litro en mayo de 2020 a \$37,87 en mayo de 2021 (+218% i.a.).



³ Para el cálculo se toma el precio promedio ponderado para vino tinto genérico sin IVA.



Fuente: elaboración propia en base a Bolsa de Comercio de Mendoza.

Se debe destacar el hecho de que se trata de una recuperación ya que, **analizando la evolución del poder adquisitivo del vino**, (deflactando el precio nominal a través del índice de Precios al Consumidor), **se observa que el precio actual se encuentra en niveles cercanos al promedio de los últimos 20 años**. Se debe tener en cuenta, además, el marcado comportamiento cíclico del precio del vino tinto genérico, notando que, **en diciembre de 2019, el poder adquisitivo del vino respecto a los demás bienes y servicios de la economía fue el más bajo de las últimas dos décadas**.

b. COSTOS

Se estima que el **costo de producción anual** de una hectárea asciende a **\$206.339 (\$/ha)**, considerando los valores vigentes a mayo de 2021. Sumando los costos administrativos y las amortizaciones, el **costo total de producción vitivinícola** de una hectárea es de **\$399.781**.

	TOTAL por hectárea	TOTAL finca
COSTOS		
COSTO DE PRODUCCIÓN ANUAL	\$206.339	\$2.063.394
COSTOS ADMINISTRATIVOS	\$ 177.625	\$1.776.249
COSTO TOTAL ANUAL S/AMORTIZACIONES	\$383.964	\$3.839.643
AMORTIZACIONES	\$15.817	\$158.169
COSTO TOTAL ANUAL CON AMORTIZACIONES	\$399.781	\$3.997.812

Fuente: elaboración propia.

	Mayo 2020		Mayo 2021		Var% interanual
	Costo total por ha	%	Costo total por ha	%	
Mano de obra*	\$147.363	63%	\$214.105	56%	45%
Maquinaria**	\$19.477	8%	\$31.961	8%	64%
Agroquímicos e insumos	\$44.084	19%	\$61.641	16%	40%
Impuestos y servicios***	\$23.553	10%	\$76.258	20%	224%
COSTO TOTAL S/AMORTIZACIÓN	\$234.477	100%	\$383.964	100%	64%

Fuente: elaboración propia.

* Incluye contribuciones y cargas patronales, vacaciones y salario anual complementario.

** Incluye gasoil y mantenimiento del tractor propio y acarreo de uva que es contratado a terceros.

*** Compuesto por irrigación, impuesto inmobiliario, impuesto a los débitos y créditos, energía eléctrica, IVA, impuesto a las ganancias y servicios profesionales.

Si se analiza el costo estimado en 4 subgrupos, mano de obra, maquinaria, agroquímicos e insumos e impuestos y servicios, se observa que la mano de obra, el rubro de mayor peso en los costos ha perdido peso relativo en relación con el 2020, pasando de explicar el 63% de los costos a representar el 56%. Esto se debe, en parte, por el importante incremento interanual que ha sufrido el rubro de impuestos y servicios (+224%), donde el aumento en el precio del vino generó un fuerte incremento en el pago en concepto de IVA e impuestos a los débitos y créditos bancarios.

Respecto al 2020 se observa un crecimiento de 64% en los costos de producción totales sin amortizaciones, guiado principalmente por el incremento en mano de obra (+45% i.a.) e impuestos y servicios.

c. PUNTO DE EQUILIBRIO

Así, considerando que el **ingreso anual del productor de vino tinto genérico se estima a mayo en \$340.867 por hectárea**, netos de IVA:

	TOTAL por hectárea	TOTAL finca
INGRESO TOTAL ANUAL	\$340.867	\$3.408.669
COSTO TOTAL ANUAL	\$399.781	\$3.997.812
RESULTADO ANUAL	-\$58.914	-\$589.143

Fuente: elaboración propia.

El productor que riega mediante agua superficial enfrenta un **resultado negativo de -\$58.914 anuales por hectárea**.

A continuación, se calcula el precio del vino o el rendimiento necesario para que los ingresos del productor igualen al menos los costos y se encuentre en una situación de equilibrio (Ingresos = Costos).

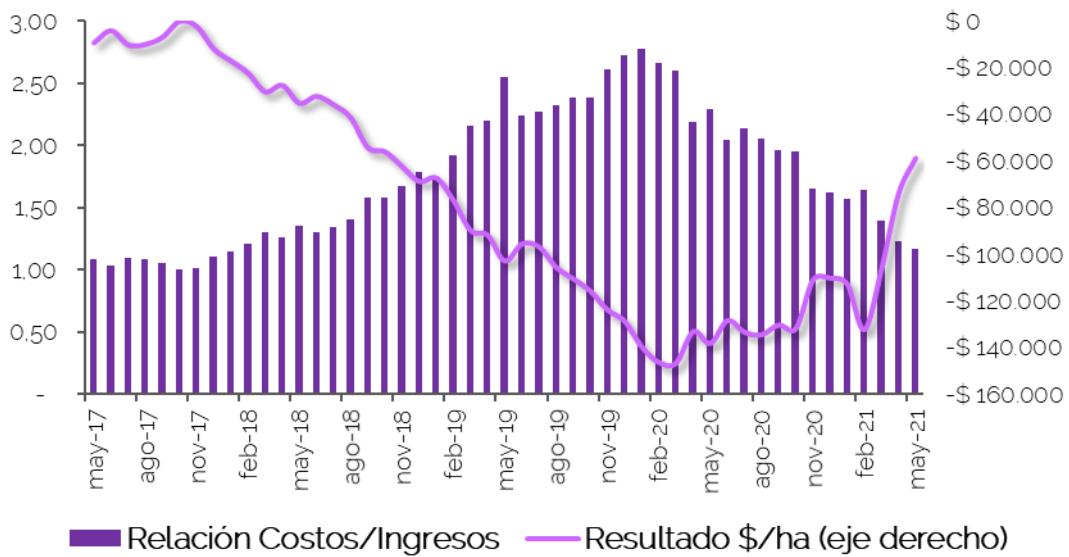
Punto de equilibrio	
Precio de vino actual (\$/litro)	\$37,87
Precio de vino requerido (\$/litro)	\$46,43
Variación respecto a la situación actual	+22,6%
Rendimiento actual (qq/ha)	150
Rendimiento requerido (qq/ha)	192
Variación respecto a la situación actual	+28%

Fuente: elaboración propia.

Los resultados obtenidos indican que este productor, requiere **aumentar el precio del litro de vino un 22% para lograr el equilibrio, pasando de los actuales \$37,87 por litro a \$46,43. De manera alternativa, manteniendo el precio constante, el productor debería incrementar su rendimiento un 28%, desde 150 a 192 quintales por hectárea para equilibrar sus cuentas.**

El siguiente gráfico muestra la evolución de la valorización de los ingresos, costos y resultado por hectárea, considerando los precios vigentes de cada mes. Dichas valorizaciones se modifican en la medida que los precios del vino y de los insumos varían mes a mes. Este análisis permite llevar a cabo la comparación de la situación del productor primario en el transcurso del tiempo.

Vino Tinto Genérico



Fuente: elaboración propia.

La evolución en el último año del resultado por hectárea del productor muestra una tendencia a la recuperación ya que en mayo de 2020 el resultado por hectárea anual se estimaba en casi -\$138.000 por hectárea, mientras que para mayo de este año se estimó en -\$59.000 anuales por hectárea. Analizando un periodo más extenso, desde mayo de 2017, se puede observar un deterioro en la situación del productor hasta principios de 2020, seguido de una recuperación desde febrero de 2020 en adelante.

2. Vino Blanco Genérico

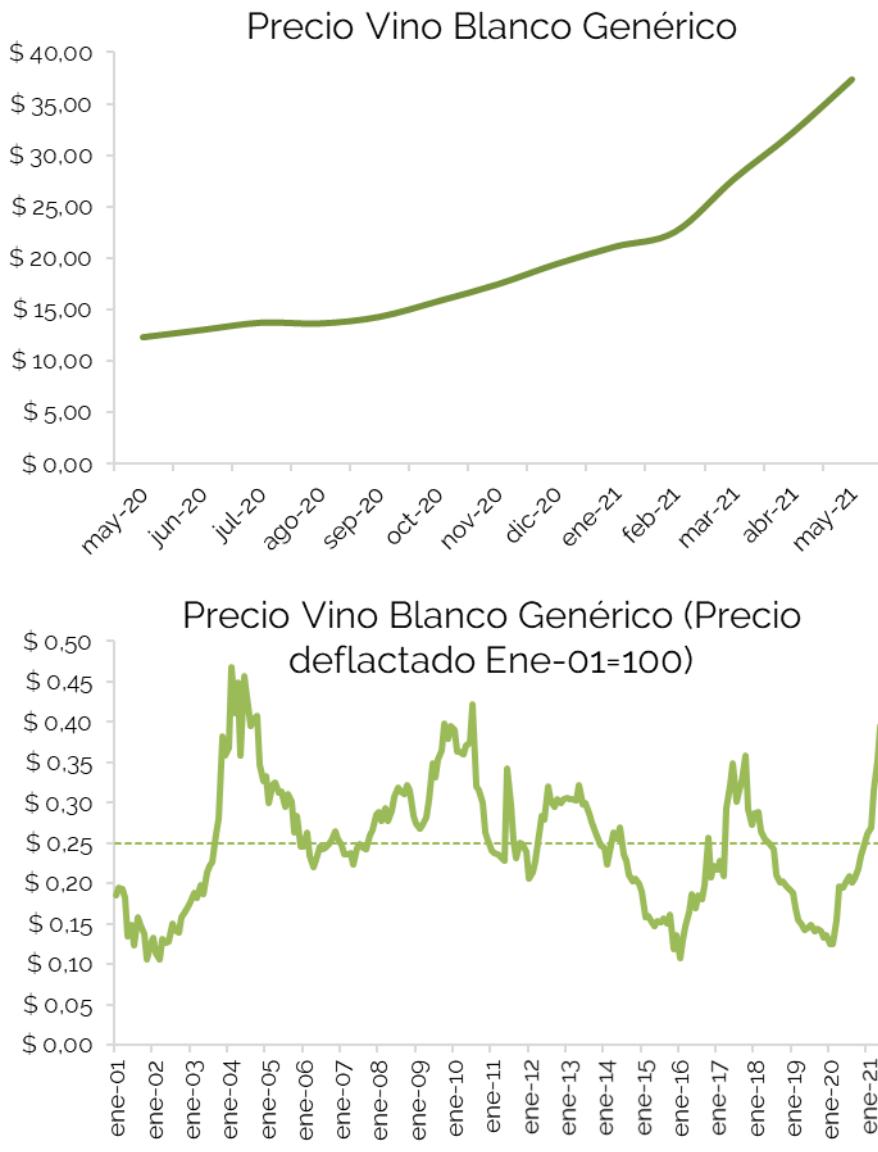
a. INGRESOS

En mayo de 2021, el precio de mercado publicado por la BCM para el vino blanco genérico se ubicó en \$37.37 por litro⁴.

Para el caso de un productor de vino blanco genérico, con un rendimiento de 200 quintales por hectárea y sin contingencias, se estima un **ingreso anual de \$433.434 por hectárea**, netos de IVA.

Si se analiza la evolución del precio nominal del vino blanco común, se advierte **una importante recuperación en su precio respecto a mayo de 2020, incrementándose un 203% en un año**, pasando de \$12.32 por litro en mayo del año pasado a \$37.37 en mayo de este año.

⁴ El valor surge del precio promedio ponderado publicado por la BCM sin IVA.



Fuente: elaboración propia en base a Bolsa de Comercio de Mendoza.

Extendiendo el periodo de análisis y deflactando los valores, es decir, analizando el poder de compra del vino blanco genérico respecto a los demás bienes y servicios de la economía, se observa que, **en mayo de 2021, el vino blanco genérico tiene mayor capacidad de compra frente a los demás bienes y servicios que en 2017**, año de importante recuperación en el precio del vino. Respecto a años previos, se observa que **el precio real actual se encuentra por encima del promedio de los últimos 20 años, solo superado por el poder de compra alcanzado en 2004 y 2010**.

b. COSTOS

A mayo de 2021, se estima que un productor de vino blanco genérico enfrenta **costo de producción anual** por hectárea de **\$220.903 (\$/ha)**. Sumando costos administrativos y las amortizaciones, el **costo total por hectárea** es de **\$436.418**.

	TOTAL por hectárea	TOTAL finca
COSTOS		
COSTO DE PRODUCCIÓN ANUAL	\$220.903	\$2.209.030
COSTOS ADMINISTRATIVOS	\$ 199.698	\$1.996.984
COSTO TOTAL ANUAL S/AMORTIZACIONES	\$420.601	\$4.206.014
AMORTIZACIONES	\$15.817	\$158.169
COSTO TOTAL ANUAL CON AMORTIZACIONES	\$436.418	\$4.364.183

Fuente: elaboración propia.

	Mayo 2020		Mayo 2021		Var% interanual
	Costo total por ha	%	Costo total por ha	%	
Mano de obra*	\$148.674	59%	\$220.458	52%	48%
Maquinaria**	\$21.903	9%	\$36.074	9%	65%
Agroquímicos e insumos	\$48.650	19%	\$67.591	16%	39%
Impuestos y servicios***	\$31.119	12%	\$96.478	23%	210%
COSTO TOTAL S/AMORTIZACIÓN	\$250.347	100%	\$420.601	100%	68%

Fuente: elaboración propia.

* Incluye contribuciones y cargas patronales, vacaciones y salario anual complementario.

** Incluye gasoil y mantenimiento del tractor propio y acarreo de uva que es contratado a terceros.

*** Compuesto por irrigación, impuesto inmobiliario, impuesto a los débitos y créditos, energía eléctrica, IVA, impuesto a las ganancias y servicios profesionales.

Los costos de producción anuales para el productor de vino blanco genérico se han incrementado un 68% respecto a mayo de 2020.

Se observa un importante incremento en la incidencia de los impuestos y servicios en el último año, dado principalmente por el incremento en el IVA débito e impuestos a los débitos y créditos bancarios, incrementando su participación en 11 puntos porcentuales.

Si bien la mano de obra, factor que representa el 52% de los costos, muestra un incremento de 48% i.a., se advierte que ha perdido peso relativo en los costos totales dado el importante incremento en participación de los impuestos y servicios.

c. PUNTO DE EQUILIBRIO

Partiendo de un **ingreso anual estimado para un productor de vino blanco genérico de \$433.434 por hectárea**, netos de IVA:

	TOTAL por hectárea	TOTAL finca
INGRESO TOTAL ANUAL	\$433.434	\$4.334.340
COSTO TOTAL ANUAL	\$436.418	\$4.364.183
RESULTADO ANUAL	-\$2.984	-\$29.843

Fuente: elaboración propia.

Los resultados muestran que este productor enfrenta una **rentabilidad negativa de \$2.984 por hectárea**.

Si se analiza el precio o rendimiento por hectárea necesario para que el productor pueda cubrir sus costos con los ingresos por la venta del vino:

Punto de equilibrio	
Precio de vino actual (\$/litro)	\$37.37
Precio de vino requerido (\$/litro)	\$37.70
Variación respecto a la situación actual	+0.008%
Rendimiento actual (qq/ha)	200
Rendimiento requerido (qq/ha)	202
Variación respecto a la situación actual	+1%

Fuente: elaboración propia.

Dados los precios y costos observados, se puede concluir que **un productor de vino blanco genérico, con riego mediante agua superficial y sin contingencias, se encuentra en una situación de equilibrio a los precios actuales**.

Vino Blanco Genérico



Fuente: elaboración propia.

Si se compara la situación actual con la estimada en mayo de 2020, se observa una importante recuperación en la situación del productor.

De manera complementaria, si se hace un análisis más extensivo de la situación, se advierte que **la recuperación en las cuentas del productor de vino blanco genérico en el último año, lo ubica en una posición superior a la observada en 2017, prácticamente alcanzando el equilibrio entre ingresos y costos.**

3. Vino Tinto Malbec (zona Norte-Este)

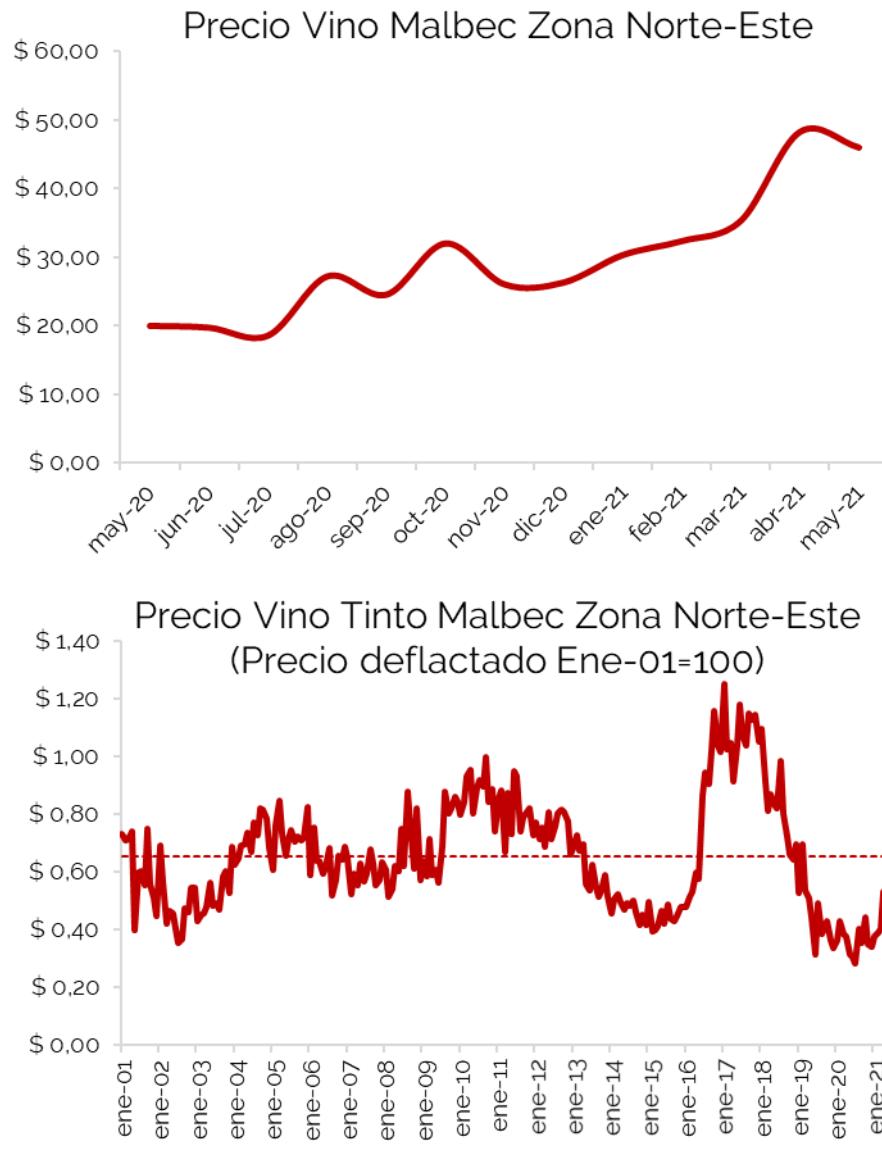
a. INGRESOS

En función de los datos provistos por el Instituto Nacional de Vitivinicultura para mayo de 2021, se observa que el precio de mercado para el vino malbec se ubica en \$46,02 por litro⁵.

Si se estudia la evolución en el último año del **precio del vino malbec** se advierte un **incremento de 131% respecto a mayo de 2020**, pasando de \$19,93 por litro a \$46,02 por litro.

En consecuencia, se estima que un productor de uva malbec de la zona norte-este, con un rendimiento de 120 qq/ha y sin contingencias, alcanza en mayo de 2021 **ingreso anual por hectárea de \$331.374**, sin IVA.

⁵ Para la determinación del precio del vino malbec de la zona Norte-Este se opta por utilizar los datos provistos por el INV a través del sistema SIO-VINOS.



Fuente: elaboración propia en base a Bolsa de Comercio de Mendoza.

Extendiendo el periodo de análisis a los últimos 20 años y analizando el precio sin los efectos distorsivos de la inflación, se observa que **el precio real actual se encuentra por debajo del precio promedio histórico del varietal en la zona**.

De manera adicional, se advierte que **el poder de compra de un litro de vino malbec de la zona norte-este a mediados del año pasado fue inferior al de mediados de 2002, marcando así un nuevo mínimo histórico de los últimos 20 años**.

b. COSTOS

Para un productor de vino tinto malbec se estima en mayo de 2021 un **costo de producción anual** por hectárea de **\$211.313 (\$/ha)**. Si se adicionan los costos administrativos y las amortizaciones, el **costo total por hectárea** alcanza de **\$402.870**.

	TOTAL por hectárea	TOTAL finca
COSTOS		
COSTO DE PRODUCCIÓN ANUAL	\$211.313	\$2.113.127
COSTOS ADMINISTRATIVOS	\$ 175.315	\$1.753.153
COSTO TOTAL ANUAL S/AMORTIZACIONES	\$386.628	\$3.866.280
AMORTIZACIONES	\$16.242	\$162.420
COSTO TOTAL ANUAL CON AMORTIZACIONES	\$402.870	\$4.028.700

Fuente: elaboración propia.

	Mayo 2020		Mayo 2021		Var% interanual
	Costo total por ha	%	Costo total por ha	%	
Mano de obra*	\$151.444	62%	\$221.998	57%	47%
Maquinaria**	\$18.590	8%	\$30.406	8%	64%
Agroquímicos e insumos	\$42.380	17%	\$59.566	15%	41%
Impuestos y servicios***	\$32.661	13%	\$74.658	19%	129%
COSTO TOTAL S/AMORTIZACIÓN	\$245.075	100%	\$386.628	100%	58%

Fuente: elaboración propia.

* Incluye contribuciones y cargas patronales, vacaciones y salario anual complementario.

** Incluye gasoil y mantenimiento del tractor propio y acarreo de uva que es contratado a terceros.

*** Compuesto por irrigación, impuesto inmobiliario, impuesto a los débitos y créditos, energía eléctrica, IVA, impuesto a las ganancias y servicios profesionales.

Respecto a la distribución y evolución anual de los costos por grandes rubros, se observa que el costo asociado a impuestos y servicios se ha incrementado fuertemente en el último año (+129% i.a.). Nuevamente, esto se explica por el incremento en el precio del vino que impacta directamente en el costo asociado a IVA débito e impuestos a los débitos y créditos bancarios.

En suma, se observa un incremento en el costo total sin amortización de 58% i.a., en donde la mano de obra, factor que representa el 57% de los costos en este escenario, se ha incrementado un 47% en el último año.

c. PUNTO DE EQUILIBRIO

Teniendo en cuenta que el **ingreso anual para un productor de vino malbec de 120 quintales por hectárea asciende a \$331.374 por hectárea**, netos de IVA.

	TOTAL por hectárea	TOTAL finca
INGRESO ANUAL	\$331.374	\$3.313.744
COSTO TOTAL ANUAL	\$402.870	\$4.028.700
RESULTADO ANUAL	-\$71.496	-\$714.956

Fuente: elaboración propia.

Se observa que el **productor de vino tinto malbec con un rendimiento de 120 quintales por hectárea, no logra cubrir sus costos con la venta de su vino**, experimentando una **pérdida anual de \$71.496 por hectárea**.

Se calcula a continuación el precio o rendimiento por hectárea necesario para que el productor pueda cubrir sus costos con los ingresos por la venta del vino.

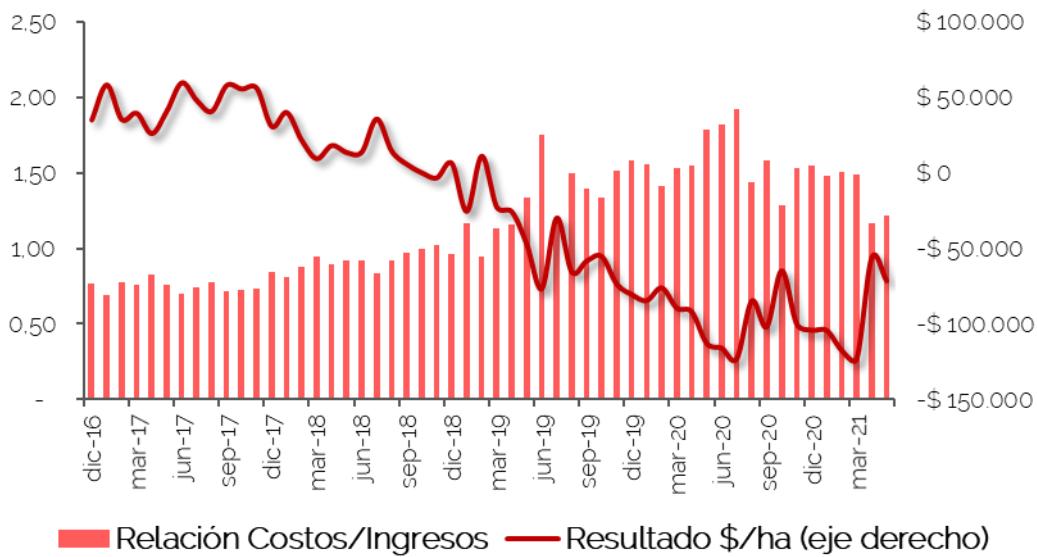
Punto de equilibrio	
Precio de vino actual (\$/litro)	\$46.02
Precio de vino requerido (\$/litro)	\$59
Variación respecto a la situación actual	+28,2%
Rendimiento actual (qq/ha)	120
Rendimiento requerido (qq/ha)	163
Variación respecto a la situación actual	+35,8%

Fuente: elaboración propia.

En función de los precios y costos analizados, se concluye que **para que un productor de vino malbec de la zona norte-este**, (con un rendimiento de 120 qq/ha, riego mediante agua superficial y sin contingencias), **pueda cubrir sus costos, el precio a recibir por cada litro elaborado debería alcanzar los \$59**, un 28% más que lo observado en el mercado actualmente.

De manera alternativa, **si el productor recibe el precio de mercado actual, el rendimiento requerido para cubrir costos a ese precio de venta debería ser de 163 qq/ha**, un 36% más que lo supuesto.

Vino Tinto Malbec Norte-Este



Fuente: elaboración propia.

Analizando la evolución del resultado por hectárea anual se puede observar que **el productor enfrenta un resultado negativo menor que hace un año** y que, en sintonía con esto, la relación entre sus costos y sus ingresos ha disminuido.

Sin embargo, no debe perderse de vista que **esta dinámica responde sólo a una recuperación en las cuentas del productor**, disminuyendo el resultado negativo observado en 2020. Esto se aprecia al analizar la situación en el año 2017, donde al estimarse ingresos mayores a los costos, se concluía que la explotación generaba un resultado anual positivo para el productor.

4. Vino Tinto Malbec (zona Valle de Uco)

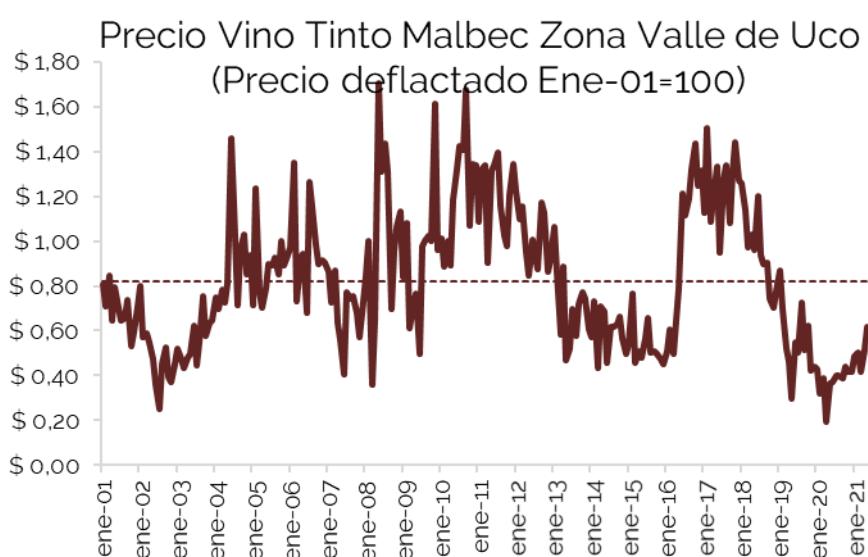
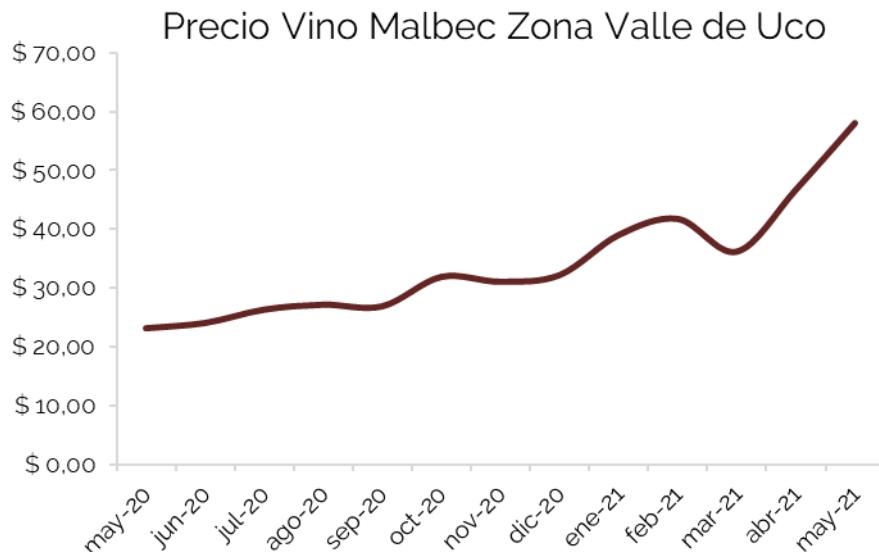
a. INGRESOS

En base a los datos del Instituto Nacional de Vitivinicultura, el **precio por litro** del vino malbec de la zona del Valle de Uco alcanzó en mayo de 2021 los **\$58,16⁶**.

Si se analiza su evolución **en el último año**, se puede observar que **el precio se incrementó un 151%**, pasando de \$23,14 por litro a los actuales \$58,16.

Teniendo en cuenta que el rendimiento por hectárea supuesto para este escenario es de 80 qq/ha, se estima para este productor un **ingreso por hectárea anual sin contingencias de \$279.175**, sin IVA.

⁶ Al igual que en el escenario anterior, para la determinación del precio del vino malbec de la zona del Valle de Uco se opta por utilizar los datos provistos por el INV a través del sistema SIO-VINOS.



Fuente: elaboración propia en base a Bolsa de Comercio de Mendoza e INV.

De manera similar al escenario de malbec de la zona Norte-Este, cuando se extiende el periodo de análisis a los últimos 20 años, se observa que en el caso del malbec de la zona del Valle de Uco, el precio por litro real actual se encuentra por debajo del promedio histórico.

Además, se advierte que, en abril de 2020 el precio de mercado real llegó a niveles mínimos de los últimos 20 años.

b. COSTOS

Para un productor de vino tinto malbec de valle de uco, con un rendimiento de 80 qq/ha, se estima un **costo de producción anual** por hectárea de **\$198.776 (\$/ha)**. Si se adicionan los costos administrativos y las amortizaciones, el **costo total por hectárea** alcanza de **\$384.850**.

	TOTAL por hectárea	TOTAL finca
COSTOS		
COSTO DE PRODUCCIÓN ANUAL	\$198.776	\$1.987.764
COSTOS ADMINISTRATIVOS	\$ 169.832	\$1.698.320
COSTO TOTAL ANUAL S/AMORTIZACIONES	\$368.608	\$3.686.084
AMORTIZACIONES	\$16.242	\$162.420
COSTO TOTAL ANUAL CON AMORTIZACIONES	\$384.850	\$3.848.505

Fuente: elaboración propia.

	Mayo 2020		Mayo 2021		Var% interanual
	Costo total por ha	%	Costo total por ha	%	
Mano de obra*	\$161.995	69%	\$233.013	63%	44%
Maquinaria**	\$14.953	6%	\$24.897	7%	67%
Agroquímicos e insumos	\$31.697	13%	\$45.774	12%	44%
Impuestos y servicios***	\$27.796	12%	\$64.925	18%	134%
COSTO TOTAL S/AMORTIZACIÓN	\$236.441	100%	\$368.608	100%	56%

Fuente: elaboración propia.

* Incluye contribuciones y cargas patronales, vacaciones y salario anual complementario.

** Incluye gasoil y mantenimiento del tractor propio y acarreo de uva que es contratado a terceros.

*** Compuesto por irrigación, impuesto inmobiliario, impuesto a los débitos y créditos, energía eléctrica, IVA, impuesto a las ganancias y servicios profesionales.

En cuanto a la distribución y evolución de los costos por grandes rubros, se observa un incremento de 56% i.a. en los costos totales anuales sin amortizaciones, donde el factor mano de obra y el factor impuestos y servicios explican mayormente el incremento.

Se advierte una estructura de costos con una mayor participación de la mano de obra en el total respecto al escenario de malbec de zona norte-este, explicando un 63% de los costos totales sin amortizaciones en mayo de 2021, con un incremento de 44% interanual.

Respecto al rubro impuestos y servicios, el incremento en el precio del vino genera saldos de IVA débito sensiblemente superiores al año pasado, lo que explica el incremento observado de 134% i.a.

c. PUNTO DE EQUILIBRIO

Considerando un **ingreso anual para un productor de vino malbec de 80 quintales por hectárea de \$279.175 por hectárea**, netos de IVA:

	TOTAL por hectárea	TOTAL finca
INGRESO ANUAL	\$279.175	\$2.791.748
COSTO TOTAL ANUAL	\$384.850	\$3.848.505
RESULTADO ANUAL	-\$105.676	-\$1.056.757

Fuente: elaboración propia.

Dados los resultados de las estimaciones, se concluye que el **productor de vino tinto malbec de la zona del valle de uco, con un rendimiento de 80 quintales por hectárea, no logra cubrir sus costos con la venta de su vino**, experimentando una **pérdida anual de \$105.676 por hectárea**.

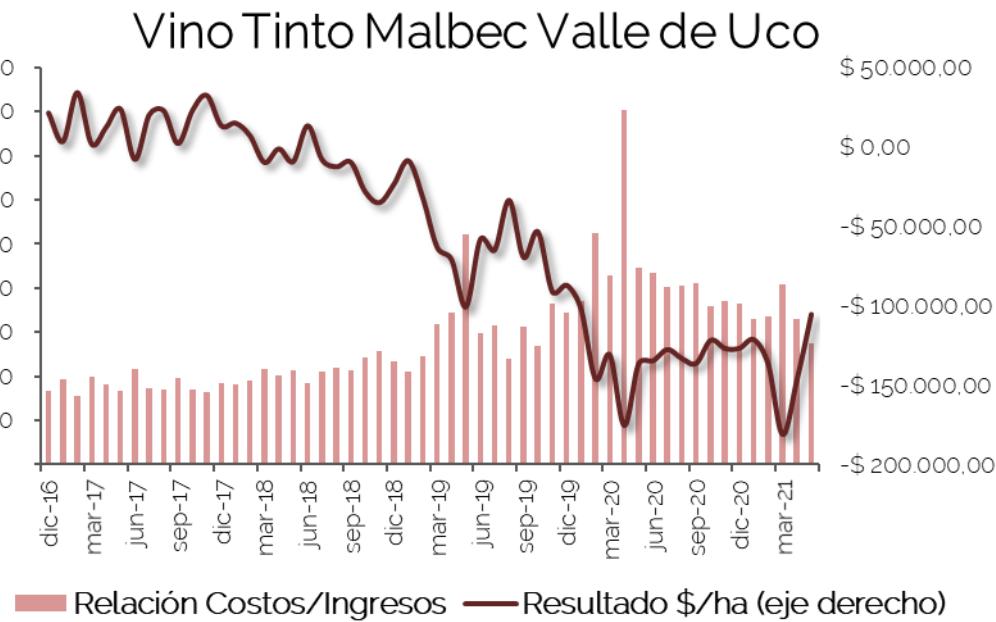
De manera seguida, se estima el precio o rendimiento por hectárea necesario para que el productor pueda cubrir sus costos con los ingresos por la venta del vino.

Punto de equilibrio	
Precio de vino actual (\$/litro)	\$58,16
Precio de vino requerido (\$/litro)	\$86,92
Variación respecto a la situación actual	+49,4%
Rendimiento actual (qq/ha)	80
Rendimiento requerido (qq/ha)	128
Variación respecto a la situación actual	+60%

Fuente: elaboración propia.

Se estima que para que un productor de vino malbec de la zona del Valle de Uco pueda cubrir costos con un rendimiento por hectárea de 80 quintales, sin contingencias y riego mediante agua superficial, **requiere que el precio recibido por litro sea de \$86,92**.

Si, por el contrario, se parte del precio actual de mercado, **el rendimiento que debería alcanzar su explotación se estima en 128 quintales por hectárea** para que los ingresos obtenidos por dicho volumen le permitan cubrir sus costos de producción anuales.



Fuente: elaboración propia.

El grafico de la evolución de ingresos y costos anuales muestra una tendencia a la recuperación en el último año en las cuentas del productor de malbec de Valle de Uco, alcanzando un **resultado por hectárea que, si bien es negativo, resulta menor en términos absolutos al estimado para mayo de 2020**.

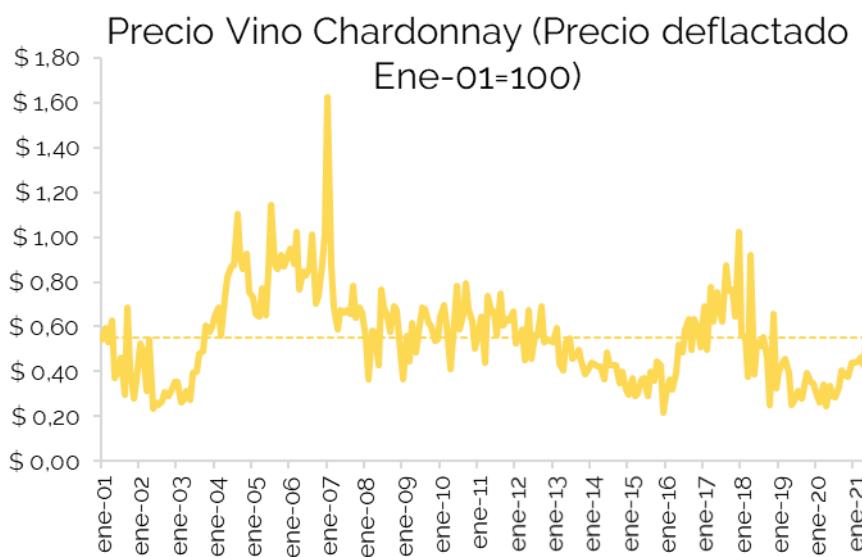
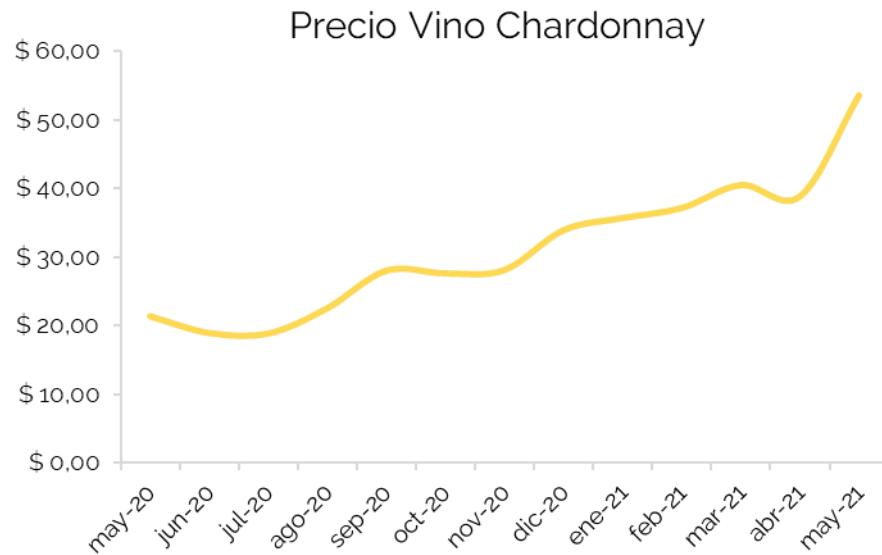
Nuevamente se debe destacar que **se trata solamente de un acotamiento en la pérdida anual que enfrenta el productor**, ya que, si se extiende el periodo de análisis, se observa que hubieron años, como 2017 por ejemplo, donde los ingresos generados por la explotación superaban a los costos requeridos.

5. Vino Chardonnay

a. INGRESOS

Los datos de la Bolsa de Comercio de Mendoza muestran un **precio de mercado para el vino chardonnay en mayo de 2021 de \$53,54 por litro**, un 151% mas que el precio en mayo de 2020.

Para mayo de 2021, **los ingresos para el productor de vino chardonnay**, asumiendo una productividad de 90 qq/ha y sin pérdidas por contingencias, **se estiman en \$279.463 por hectárea**.



Fuente: elaboración propia en base a Bolsa de Comercio de Mendoza e INV.

El análisis del precio real del vino chardonnay desde 2001 muestra que el precio actual se ubica en el promedio histórico, recuperándose de los mínimos observados durante 2020.

b. COSTOS

Para un productor de vino chardonnay, con un rendimiento de 90 qq/ha, se estima un **costo de producción anual** por hectárea de **\$195.500 (\$/ha)**. Si se adicionan los costos administrativos y las amortizaciones, el **costo total por hectárea** alcanza de **\$374.668**.

	TOTAL por hectárea	TOTAL finca
COSTOS		
COSTO DE PRODUCCIÓN ANUAL	\$195.500	\$1.955.002
COSTOS ADMINISTRATIVOS	\$ 162.926	\$1.629.259
COSTO TOTAL ANUAL S/AMORTIZACIONES	\$358.426	\$3.584.261
AMORTIZACIONES	\$16.242	\$162.420
COSTO TOTAL ANUAL CON AMORTIZACIONES	\$374.668	\$3.746.682

Fuente: elaboración propia.

	Mayo 2020		Mayo 2021		Var% interanual
	Costo total por ha	%	Costo total por ha	%	
Mano de obra*	\$142.318	63%	\$211.112	59%	48%
Maquinaria**	\$17.135	8%	\$27.938	8%	63%
Agroquímicos e insumos	\$39.640	18%	\$55.996	16%	41%
Impuestos y servicios***	\$25.571	11%	\$63.381	18%	148%
COSTO TOTAL S/AMORTIZACIÓN	\$224.664	100%	\$358.426	100%	60%

Fuente: elaboración propia.

* Incluye contribuciones y cargas patronales, vacaciones y salario anual complementario.

** Incluye gasoil y mantenimiento del tractor propio y acarreo de uva que es contratado a terceros.

*** Compuesto por irrigación, impuesto inmobiliario, impuesto a los débitos y créditos, energía eléctrica, IVA, impuesto a las ganancias y servicios profesionales.

El costo de producción anual sin amortizaciones se ha incrementado un 60% i.a, aumento que se explica principalmente por el incremento en el costo de la mano de obra, factor que representa el 59% de los costos sin amortizaciones y que, respecto a mayo de 2020, se estima un 48% mayor.

Por su parte, se debe mencionar también el incremento en el costo por impuestos y servicios, el cual se acrecentó en un 148% respecto a mayo de 2020 en función del incremento en el costo asociado a IVA débito.

c. PUNTO DE EQUILIBRIO

Considerando un **ingreso anual para un productor de vino chardonnay de 90 quintales por hectárea de \$279.463 por hectárea**, netos de IVA:

	TOTAL por hectárea	TOTAL finca
INGRESO ANUAL	\$279.463	\$2.794.634
COSTO TOTAL ANUAL	\$374.668	\$3.746.682
RESULTADO ANUAL	-\$95.189	-\$951.894

Fuente: elaboración propia.

A mayo de 2021 se estima que un productor de chardonnay con riego por agua superficial y sin contingencias, enfrenta un **resultado negativo en su explotación por un total de - \$95.189 por hectárea**.

A continuación, se estima el precio o rendimiento por hectárea necesario para que el productor pueda cubrir sus costos con los ingresos por la venta del vino.

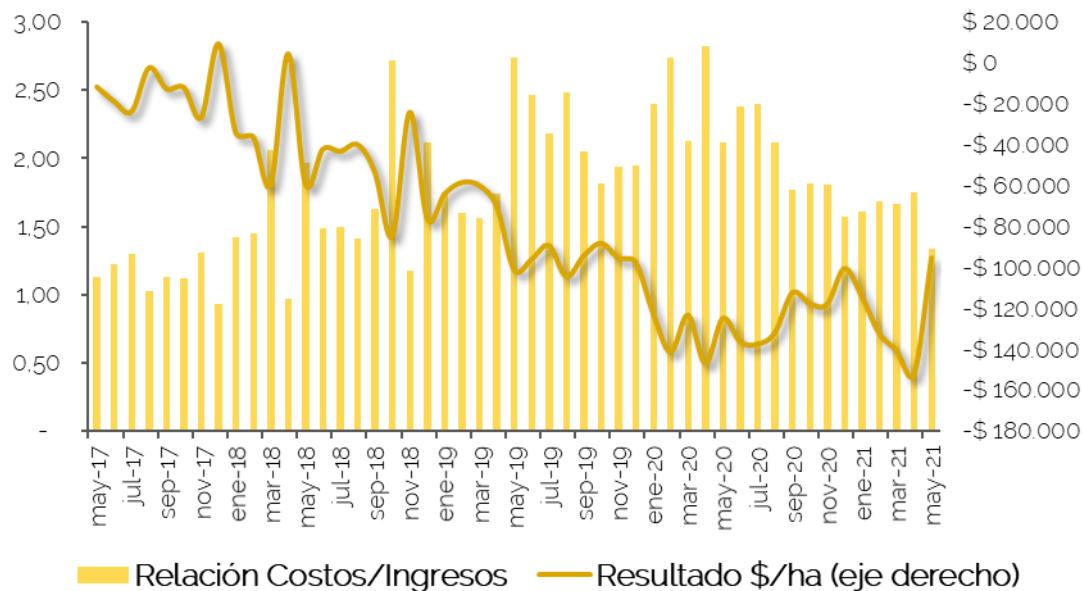
Punto de equilibrio	
Precio de vino actual (\$/litro)	\$53.54
Precio de vino requerido (\$/litro)	\$77.36
Variación respecto a la situación actual	*44.5%
Rendimiento actual (qq/ha)	90
Rendimiento requerido (qq/ha)	139
Variación respecto a la situación actual	*54.4%

Fuente: elaboración propia.

Se calcula que un productor de vino chardonnay con las características mencionadas, **requiere que el precio recibido por litro de \$77.36 para lograr cubrir costos**.

Suponiendo el precio actual de mercado, **el rendimiento que debería alcanzar su explotación es de 139 quintales por hectárea** para que los ingresos obtenidos le permitan cubrir los costos de producción anuales.

Vino Blanco Chardonnay



Fuente: elaboración propia.

La evolución del resultado por hectárea anual para un productor de vino chardonnay, si bien muestra una mejora respecto a 2020, permite vislumbrar un sendero de deterioro que se ha detenido en el último año. En función de esto, es necesario que el resultado por hectárea continúe con esta recuperación de manera de alcanzar, al menos, los niveles observados en 2017 donde los ingresos igualaban a los costos.

Conclusiones

El informe de costos de producción primaria analiza cinco escenarios de producción con distintas características en cuanto a variedades y rendimientos.

En función de los ingresos y costos estimados se calculan los precios y rendimientos que permiten lograr el equilibrio en las cuentas del productor. Se resume a continuación los principales resultados:

Escenario	Px. litro Vino Actual	Px. Equilibrio Vino	Var%	Rendimiento /ha (QQ)	Rendimiento de equilibrio /ha (QQ)	Var%
Tinto Genérico	\$37,87	\$46,43	+23%	150	192	+28%
Blanco Genérico	\$37,37	\$ 37,70	+0,008%	200	202	+1%
Malbec	\$46,02	\$ 59	+28%	120	163	+36%
Malbec Valle de Uco	\$58,16	\$ 86,92	+49%	80	128	+60%
Chardonnay	\$53,54	\$ 77,36	+44%	90	139	+54%

Los resultados muestran que en general, los productores modelizados no logran cubrir costos con los ingresos que generan por la venta de su vino. Dados los precios de equilibrio estimados, se observa que, **en el caso del escenario del vino blanco genérico, el precio de mercado actual permite al productor cubrir los costos al rendimiento supuesto.**

Si se considera el escenario de vino tinto genérico, el precio actual debería incrementarse un 23% o bien el rendimiento en un 28% para alcanzar el equilibrio. En cuanto al Malbec de la zona Norte-Este, el aumento en precios debería ser de 28% para cubrir costos o, alternativamente, el rendimiento debería ser un 36% superior al planteado. El Malbec de Valle de Uco, por su parte, debería tener acceso a un precio de mercado un 49% por encima del actual o bien alcanzar un rendimiento de 128 quintales por hectárea (+60%). Para el caso del chardonnay se requiere un precio un 44% mayor al actual o un rendimiento de 139 quintales por hectárea (+54%).

Mas allá de lo planteado, **es importante destacar que existe un ACOTAMIENTO DE LAS PÉRDIDAS que enfrenta el productor respecto a la estimación a mayo de 2020.** La misma se explica **por una RECUPERACIÓN EN EL PRECIO DEL VINO en torno al 170% i.a. mientras que los costos se han incrementado a un ritmo de 61%**

i.a. En relación con esto, se debe remarcar la **IMPORTANCIA DE QUE ESTA DINÁMICA CONTINÚE EN EL TIEMPO**, con precios del vino creciendo por encima de los costos **de manera de contrarrestar los últimos años de pérdidas y descapitalización para el productor vitivinícola**.

Si se analizan los costos de producción por rubros, se observa que **la mano de obra es el factor de mayor preponderancia en los costos, representando el 57% en promedio**, con un incremento de 46% interanual.

Se debe marcar el **fuerte incremento en el costo asociado a IVA débito fiscal e impuesto a los débitos y créditos producto del aumento en el precio del vino en el último año**. Como consecuencia, se advierte que el rubro impuestos y servicios pasó de explicar el 12% de los costos en 2020 a representar el 19% en 2021, mostrando un incremento de 169% en promedio.

Dada la dinámica de los precios en el último año, resulta de interés analizar el poder adquisitivo del vino en los últimos 20 años de manera de comparar el precio actual con el promedio histórico. **El estudio de los precios sin presencia de inflación muestra que, en el caso del vino tinto genérico, del Malbec y el vino Chardonnay el precio real actual se ubica en niveles cercanos al promedio histórico. En cuanto al vino blanco genérico se observa que el precio real actual resulta elevado en comparación con el promedio histórico, superando el poder adquisitivo alcanzado en el año 2017**.

Si bien el incremento en los precios de traslado han sido una gran noticia para el productor, permitiendo una recuperación en el precio de su producto, **se debe destacar también la importancia de la reducción de costos e incremento en la productividad como herramienta al alcance del productor para lograr un negocio rentable y sostenible en el tiempo**. En este sentido, se considera que la mecanización de algunas actividades puede reducir sensiblemente los costos permitiendo, a su vez, alcanzar el equilibrio con menor precio y/o rendimiento. Así, **se estima que la mecanización de la poda, por ejemplo, reduce los costos de producción totales en un 14% en promedio, disminuyendo los rendimientos y precios requeridos para el equilibrio un 18% en promedio**.

Desde ACOVI consideramos que, **para que el productor primario pueda aprovechar los beneficios derivados de la mecanización de actividades se requiere de políticas activas que promuevan tanto la adquisición conjunta de la maquinaria como así también el fomento de nuevas empresas que sean capaces de ofrecer el servicio a los productores**.